

広州を起点に、中国ビジネスを設計する。

現地実装・運営をサポート

Sino Elite

中国市場参入
エグゼクティブ・アドバイザー
China Market Entry Executive Advisory



合同会社グラスSHOP24



CORE PROJECT MEMBERS
プロジェクト中核メンバー



プロジェクト 中核メンバー

CORE PROJECT MEMBERS



李 慧艷

事業実装支援担当



福原 学

プロジェクト統括



范 小東

SNSブランディング
コンサルタント



LIST OF SERVICES OFFERED
提供サービス一覧



サービス①

経営者IP構築 SNS成果創出

OPERATOR IP BUILDING

■ コアバリュー

進出を行う事業専用のブランドを構築し、中国のSNSにおける認知度を高める。

動画やVlogなど多様なコンテンツで、中国でのビジネス人脈とブランド認知を短期間で拡大。

■ 成果ポイント

01

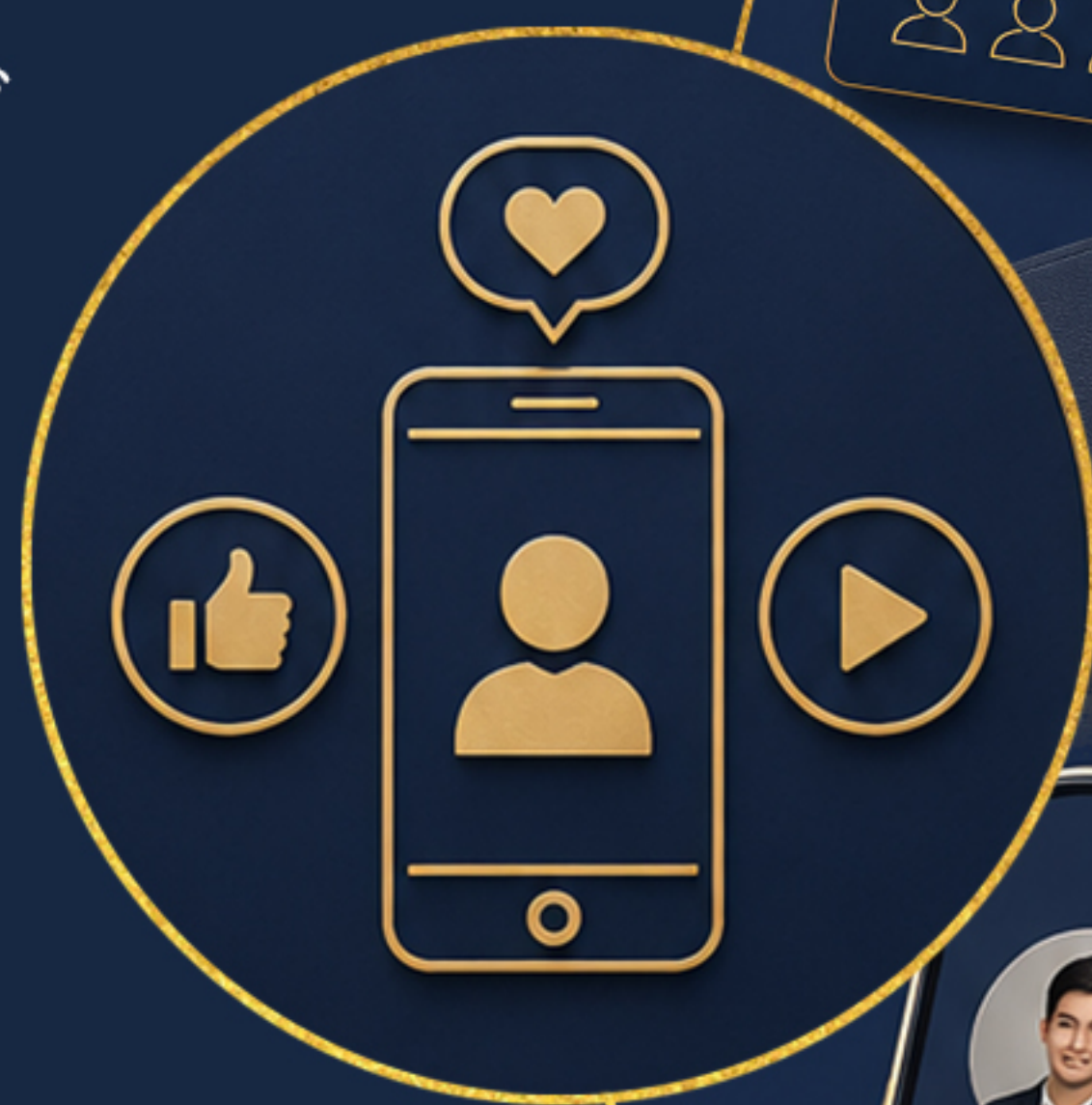
中国市場向けオリジナルPRコンテンツを制作

02

中国版TikTok 抖音（ドウイン）
中国版インスタ 小紅書（レッド）など
中国SNSに最適化したコンテンツ運用

03

中国現地で信頼を築き、安心かつ着実な
ビジネス展開を実現



サービス②

VIP限定プライベート 人脈マッチング

PRIVATE VIP NETWORK MATCHING

■ コアバリュー

富裕層・経営者のご紹介。

中国のビジネスネットワークとのマッチングを通じて、投資・提携の可能性を探る機会を提供し、長期的なビジネス関係の構築を支援。

■ 成果ポイント

01

中国の起業家、法務・財務・税務の専門家、香港を含む金融業界関係者とのミーティングを実施

02

継続的な事業提携につながる具体的な商談機会の創出

03

中国市場における投資・資金調達・事業展開に関する実践的な知見の獲得

サービス③

えつ こう おう だい わん く 粵港澳大湾区 マーケティングリサーチ

CHINA ECONOMY SCENE INSPECTION

粵港澳大湾区

広東省の9都市（広州、深セン、珠海、仏山、惠州、東莞、中山、江門、肇慶）と、香港・澳門（マカオ）の2つの特別行政区で構成される都市圏です。

コアバリュー

広州を中心に、注目の商業エリアのマーケティングリサーチ。

中国市場の魅力を体感。

成果ポイント

01

粵港澳大湾区の一次情報を取得

02

自社の事業展開に適した進出地域を具体的に検討

03

今後の投資・事業拡張の意思決定根拠を作成



サービス④

中国現地営業部開設 コンサルティング

OFFICE SET UP CONSULTING

■ コアバリュー

中国現地の既存営業管理を実際に見学し、
営業スタッフ、オフィス環境、管理体制など、
営業部に必要な基本機能を確認。

お客様の事業内容に合わせて、
最適な営業部の活用方法を整理し、
今後の開設に必要なサービスをご提案。

■ 成果ポイント

- 01 | 中国現地営業部のオフィス環境と
主要機能を現地で確認
- 02 | 営業スタッフ、中国ビジネス住所
(バーチャルオフィス)、電話対応、
管理体制などの仕組みを把握
- 03 | 自社に必要な営業機能と今後の開設
方法を整理

※本サービスに含まれる内容は、中国現地営業管理の見学、機能説明および開設に関するコンサルティングのみです。

※営業スタッフの配置および中国現地営業部の運営については、別途ご契約・費用が必要となります。





SUCCESS STORIES

実績事例



実績事例

SUCCESS STORIES

01 | F様 居酒屋中国進出事例



公開済み

再生回数
15.8万

いいね数
1740

コメント数
163

シェア数
726



日本居酒屋経営者F様のSNSコンテンツ戦略を構築。

広州にて訴求力の高い動画を発信し、飲食業界投資家・物件オーナーとのネットワークを構築。

飲食業界関係者とのクローズドミーティングを実施し、有望な物件を複数視察。

現地の飲食事業者と提携関係を築き、居酒屋事業の中国進出実務ルートを確立。

実績事例

SUCCESS STORIES

02 | K社 日本ブランド越境EC進出事例



日本ブランドK社の中国市場向け越境EC進出プランを立案。

商品の特徴やターゲット層を整理し、中国のECプラットフォームへの出店方法と販売戦略を策定。

店舗開設、商品ページの中国語対応、価格設定、物流・顧客対応体制の整備を支援。

中国のEC運営会社・販売パートナーと連携し、越境EC店舗を開設。中国市場向けのオンライン販売チャネルを構築。



CONSULTING PROGRAM
プログラム費用



プラン料金

7日間セット割引

1,800,000円 (税別)

税込合計：1,980,000円

料金内訳



01 | 中国市場向け SNSコンテンツ制作

単体 1,000,000円 (税別)

セット 800,000円 (税別)

- 中国市場向け営業戦略設計
- コンテンツ企画
- アカウント開設・初期構築
- 中国現地撮影
- 動画編集
- 中国語翻訳・字幕制作



02 | 中国現地ビジネス支援

単体 800,000円 (税別)

セット 500,000円 (税別)

- VIP人脈ビジネスマッチング
- 中国ビジネス環境の現地リサーチ
- 中国現地営業部開設コンサルティング



03 | SEサロンメンバーサービス

単体・セット共 500,000円 (税別)

加盟金

現地ビジネス関連情報（投資・運用・法務等々）会報提供
各種相談・各オプション利用資格（利用は別料金発生）



現地滞在移動・インフラ実費
提携旅行会社利用の場合

200,000円 (海外実費のため不課税)



必ずお読みください（免責事項）

※お客様の利便性向上のため、当社提携先である広州現地の旅行会社をご紹介します。宿泊・移動に関するご契約は、お客様と当該旅行会社との直接契約となります。なお、ご希望に応じて、おすすめのフライト情報のご案内および旅行会社との契約に関する翻訳・ご紹介サポートは無料で提供いたします。



個別申込みについて

「中国市場向けSNSコンテンツ制作」と「中国現地ビジネス支援」は、いずれも単独でお申し込みいただけます。

但し、いずれの場合でもサロンメンバー加入が必須条件となります。

サロンメンバー登録のみは可能です。

中国現地営業部 オプションサービス

中国現地営業部の見学後、
自社専用の営業機能をご利用になる場合は、
別途ご契約・費用が必要となります。



中国現地営業スタッフ配置

1名 営業スタッフ月額

新卒	200,000円（税別）
経験3年~5年	300,000円（税別）
経験5年以上	400,000円（税別）

営業管理（通訳含む）

50,000 円（税別） /月



中国ビジネス住所（バーチャルオフィス）

50,000 円（税別） /月

中国国内のビジネス住所をご提供。
郵便物の受け取りや業務上の連絡先として
ご利用いただけます。



中国ビジネス電話番号

50,000 円（税別） /月

中国国内の電話番号および電話対応環境を
ご提供します。



重要事項

※本ページに記載する中国現地営業部のオプションサービスは、
プラン料金には含まれておりません。

中国進出 ワンストップ 経営支援

■ オプションサービス



法人設立

中国での法人設立に必要な登記手続きや書類準備をサポートします。



オフィス選定

事業内容やご希望のエリア、予算に合わせて、オフィス候補をご提案します。



人材採用

求人募集から候補者の選定まで、採用活動に幅広く対応します。



法務・税務

中国での事業運営に必要な法務・税務に関する専門的なサポートをご提供します。



中国SNS運営代行

中国のSNSにおけるコンテンツ企画、投稿、アカウント運営を代行します。

※上記はプランに含まれないオプションサービスです。

※ご利用内容に応じて、別途お見積もりいたします。

広州を起点に、
中国ビジネスの未来を
共に設計する



合同会社グラスSHOP24



info@gurasshop24.com